

Jeder Mensch hat etwas, das ihn antreibt.

Wir machen den Weg frei.

Wir sind eine erfolgreiche, leistungsstarke und marktorientierte Genossenschaftsbank mit ca. 450 Mio. Euro Bilanzsumme, 8 Geschäftsstellen und 165 Mitarbeitern, in der Mitte zwischen Hamburg und Bremen direkt an der A1 gelegen. Als kundenorientierte Bank ist unser Marktanteil im Firmenkunden- und Privatkundenbereich überdurchschnittlich hoch. Das Kundenportfolio spiegelt die interessante wirtschaftliche Struktur unseres Geschäftsgebietes wieder.

Sie sind eine Führungspersönlichkeit mit exzellentem Know-how und suchen eine neue Herausforderung als

Vertriebsmanager m/w

Diese Position ist direkt dem Vorstand unterstellt und trägt Ergebnisverantwortung für die Steuerung, Planung und Unterstützung aller Vertriebsmaßnahmen der Bank zusammen mit den Teilbankleitern.

Ihre Aufgaben

- Sicherstellung und Weiterentwicklung der kundenorientierten Beratungs- und Betreuungsqualität unter ganzheitlicher Betrachtung
- Aktive strategische Vertriebsplanung und -steuerung sowie Unterstützung des Vertriebs gemäß Bankstrategie in Abstimmung mit dem Vorstand
- Entwicklung und Umsetzung von strategischen und operativen Vertriebskonzeptionen mit unseren Teilbankleitern
- Ausbau und Festigung der Marktposition sowie Stärkung der Ertragskraft durch Analyse von Markt und Wettbewerb
- Pflege des Produktportfolios unter Berücksichtigung der geschäftspolitischen Ziele
- Umsetzung, Pflege und Weiterentwicklung von Konzeptionen zur Kundenbindung und -segmentierung

Ihr Profil

- Bankausbildung evtl. mit abgeschlossenem Studium oder aufbauender fundierter betriebswirtschaftlicher Weiterbildung und mehrjährige erfolgreiche Berufserfahrung, z.B. im Vertriebsmanagement oder als Marktbereichsleiter/in vorzugsweise in der Genossenschaftsbank
- Sie besitzen sehr gute analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Sie überzeugen als Persönlichkeit und Vorbild durch Verbindlichkeit und Sicherheit im Auftreten
- Sie sind kreativ und nutzen Ihr Kommunikationsgeschick und Durchsetzungsvermögen, um andere von Ihren Ideen zu überzeugen
- Sie besitzen Teamgeist und sind gleichzeitig konfliktfähig
- Wünschenswert sind Training- und Coachingerfahrungen und/oder eine Coachingsausbildung

Unser Angebot

Wir bieten Ihnen eine interessante, abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Position mit einem hohen Maß an Gestaltungsmöglichkeiten und Kompetenzen. Die Vergütung orientiert sich an der Bedeutung der Position und Ihren Qualifikationen.

Haben wir Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung mit Angabe des frühestens Eintrittstermins und Ihren Gehaltsvorstellungen an: Zeveneer Volksbank eG, Personalwesen, Vitus-Platz 3, 27404 Zeven.

Ihre Fragen beantworten Ihnen gerne die Vorstandsmitglieder Herr Jochen Johannsen, Telefon 04281/9328-1000 und Herr Werner Bruns, Telefon 04281/9328-3000.